

22.7.2012

אל: אמיר תמוז, אנגלו סקסון הרצליה

הנדון: מכתב תודה

שלום אמיר,

כאשר החלטנו לשכור את שירותך כמתווך למכירת הדירה שלנו חשבנו על כך שתעזור לנו במיון הראשוני של הקונים הפוטנציאליים ובהצגת הבית בפניהם. אך כאשר הכרנו אותך למדנו כי מתווך טוב מלווה את הזוג המוכר בכל החלק הפיזי והנפשי הכרוך במכירה, החל משלב ההחלטה הראשונית על המחיר עד להצגת הבית וכמובן בחלק החשוב של תהליך המכירה. כל זאת עשית תוך מציאת האיזון העדין בין רצון המוכר לרצון הקונה כך שכלם יצאו מרווחים ומרוצים. נתת לנו שקט וביטחון בכל התקופה (הקצרה!) של מכירת הדירה, תוך עדכון תמידי והערכת הנכס שלנו ביחס לנכסים האחרים הזמינים באזור, והפכת את תהליך המכירה ממיגע לרגוע כך שיכולנו להמשיך בשגרת חיינו מבלי להיות יותר מדי מעורבים בשלב הצגת הדירה. לסיכום, אנחנו שמחים ששכרנו את שירותך ונמליץ עליך לכל מכרינו

כל טוב,
ארי ומיכל מרגלית